

## Un jeune entrepreneur sur deux continents

À 38 ans, Steve Fogué a un CV impressionnant : Ingénieur financier, investisseur, entrepreneur, professeur de finance et d'informatique appliqué, fondateur et gérant de Fogiprom, président fondateur de Fivenso et de Particeep...

**D**epuis 2006, avant même l'obtention en 2010 de son diplôme d'ingénieur en Ingénierie financière et méthodes quantitatives à l'École des Ponts Paris Tech de Paris, il a fait valoir ses compétences à OFI Asset Management – Paris comme Analyste en investissements, à HSBC – Paris comme Ingénieur R&D (Recherche & Développement) et à la Société Générale à Paris, avant de se mettre à son propre compte en 2013.

Cette année-là, il crée, à 28 ans, Particeep, une entreprise spécialisée en ingénierie financière spécialisée dans la conception de technologies d'information pour l'industrie financière, en particulier pour les activités bancaires, d'assurance et de gestion d'actifs. Dix ans plus tard, Particeep c'est plus de 50 collaborateurs, affiche une croissance annuelle de son chiffre d'affaires supérieure à 80% et une rentabilité opérationnelle supérieure à 200% et une ambition affirmée de devenir le leader européen de son domaine. Pas moins !

Quatre ans plus tard, il lance Fivenso, qui se distingue en conseil stratégique aux entreprises, en financement de projets et en investissement dans des structures dédiées aux côtés d'organismes internationaux.

De Paris où il vit et travaille, il a jeté un pont vers le Cameroun, son pays d'origine, en créant en 2022 Fogiprom (Promotion immobilière spécialisée dans la construction l'aménagement et la réhabilitation d'immeubles et développement de programmes de bureaux et résidentiels) afin d'apporter une réponse adéquate aux problèmes de logements auxquels fait face notre capitale économique. C'est donc sur deux continents que ce jeune créateur de richesses est en train de se déployer.

«Persévérer avec une dose de lucidité, la clé pour surmonter les défis»



Steve Fogué

**Vous avez célébré cette année le dixième anniversaire de votre entreprise Particeep. Pouvez-vous la présenter à nos jeunes lecteurs ?**

Particeep est une fintech qui édite des solutions clé en main pour distribuer des produits bancaires, d'assurance et d'investissement sur toute plateforme web ou mobile sans développement informatique. Particeep aide au quotidien les banques, les assureurs, les sociétés de gestion et leurs distributeurs à déployer rapidement les canaux de souscription numériques à leurs produits. Particeep simplifie la création des versions digitales de produits financiers, l'édition de parcours de souscription personnalisés et l'automatisation du partage de données avec tout système d'information ou application tierce. Au nombre de ses clients, Particeep compte des acteurs majeurs de la banque, de l'assurance et de l'épargne en France, en Europe et aux États-Unis tels que Crédit Mutuel Arkéa, Crédit Agricole, HSBC, Metlife, Wakam, CBP, SwissRe, RCI (Renault) Bank ou encore AEW Patrimoine. En décembre 2022, Particeep rejoint le groupe KEREIS, leader européen de la distribution de produits d'assurance tout en conservant dans son



actionnariat le groupe SOPRA STERIA, leader mondial de l'édition de logiciels bancaires.

### Quelles sont les grandes étapes qui vous ont conduit à la création de votre entreprise ?

Particeep est née en 2013 avec un objectif clair : rendre accessible pour tout client, à tout moment, à tout endroit et depuis tout support web ou mobile, la consommation de produits bancaires, d'assurance ou d'investissement. Nous voulions construire une entreprise fondée sur des valeurs solides, où la transparence, le partage, l'autonomie, la performance et l'innovation seraient les piliers de notre réussite.

Dix ans après notre création, Particeep compte plus de 50 collaborateurs, affiche une croissance annuelle de son chiffre d'affaires supérieure à 80%, une rentabilité opérationnelle supérieure à 200% et affirme une ambition : devenir le leader européen de solutions digitales de souscription aux produits bancaires, d'assurance et d'investissement.

Pour y arriver, nous avons surmonté des défis, repoussé nos limites et surtout, nous sommes resté soudés en tant qu'équipe qui partage une vision, une passion commune.

Parmi les étapes clés de notre développement, on peut citer principalement : en 2014, la labellisation de notre solution par le pôle de compétitivité mondial Finance innovation et l'entrée à notre capital de l'assureur AXA ; en 2016, une refonte complète de notre solution qui

nous a coûté 6 mois de chiffre d'affaires, mais qui nous a permis d'adresser un marché plus large, celui de la vente en ligne de produits d'investissement ; en 2017, nous atteignons 15 collaborateurs, doublons notre chiffre d'affaires pour la première fois et sommes primés à 3 reprises à l'échelle européenne pour le caractère innovant de nos solutions ; en 2018, nous atteignons le premier milliard de FCFA de chiffre d'affaires et le seuil de rentabilité opérationnelle ; en 2020, avec la crise sanitaire, la demande devient mondiale sur nos solutions et nous accueillons à notre capital le fonds d'investissement européen Truffle Capital ainsi que le leader mondial de l'édition de logiciels bancaires Sopra Steria ; en 2022, nous sommes rachetés en partie par le leader européen de la distribution de produits d'assurance, le Groupe Kereis, avec pour ambition de devenir le leader européen de solutions digitales de souscription aux produits bancaires, d'assurance et d'investissement.

### Camerounais vivant en France, comment avez-vous réussi à vous intégrer aussi bien dans le monde de l'entrepreneuriat ?

L'entrepreneuriat est avant toute chose une aventure humaine, passionnante et stimulante. Il n'existe pas de formule magique, mais je dirais qu'il est essentiel de : développer ses compétences ; vous devez avoir une vision 360 degrés de votre activité ; réseauter afin de partager vos idées, les tester, poser des questions, obtenir des conseils précieux ; s'entourer de bonnes personnes : vous devez vous entourer des meilleurs,



qui vous poussent à vous améliorer, qui partagent votre vision, votre passion ; prendre des risques mesurés, car cela vous permet de sortir de votre zone de confort, de prendre des décisions audacieuses et de surmonter les échecs ; s'informer et s'adapter en permanence : rien ne doit être tenu pour acquis, vous devez toujours être en mouvement ; persévérer, car développer une entreprise est un processus long, tortueux, difficile ; persévérer, mais avec une dose de lucidité est la clé pour surmonter les défis.

Et tout cela doit se faire évidemment avec détermination, avec passion et sans compter ses heures de travail.

**Qu'est-ce que votre expérience d'immigré ayant étudié et qui travaille en Europe vous a enseigné par rapport à l'idée que vous vous faisiez avant votre départ du Cameroun ?**

J'ai quitté le Cameroun à 17 ans après mon baccalauréat obtenu avec mention au Collège Libermann.

Je ne me faisais pas d'idée, d'apriori de la vie en Europe. J'étais jeune et concentré sur la réussite de mes études supérieures, de mon intégration sociale avec une forte curiosité qui nourrissait au quotidien mes ambitions professionnelles, personnelles à moyen et à long terme.

Quels conseils pouvez-vous prodiguer à vos jeunes cadets qui seraient tentés de suivre vos pas sur le chemin de la création des richesses, en Occident ou sur place au pays ?

Je donnerais exactement les mêmes conseils qui m'ont servi à m'intégrer dans le monde de l'entrepreneuriat.

**Interview réalisée par  
Dominik Fopoussi**

## PRIX ET DISTINCTIONS

- Top 100 most innovative WealthTech
- Top 100 Fintech France
- Top 3 ACA Insurance innovation Award 2021
- Best Open Banking APIs Europe 2020
- Prix API et Open Banking 2018
- Obtention du statut de Jeune Entreprise Innovante
- Lauréat PM'up 2017
- Prix Fintech 2017

- Prix Attractive innovation
- Prix européen Future Fintech Star 2016
- Top 500 des entreprises qui dominent l'écosystème Tech français
- Top 100 des startups fintech dans lesquelles il faut investir
- Lauréat Réseau Entreprendre
- Finaliste des grands prix de l'Innovation de la Ville de Paris 2014
- Label Finance Innovation